

# Lääkehuollon tulevaisuuden näkymät

SHP johtajien ja johtajaylilääkärien seminaari

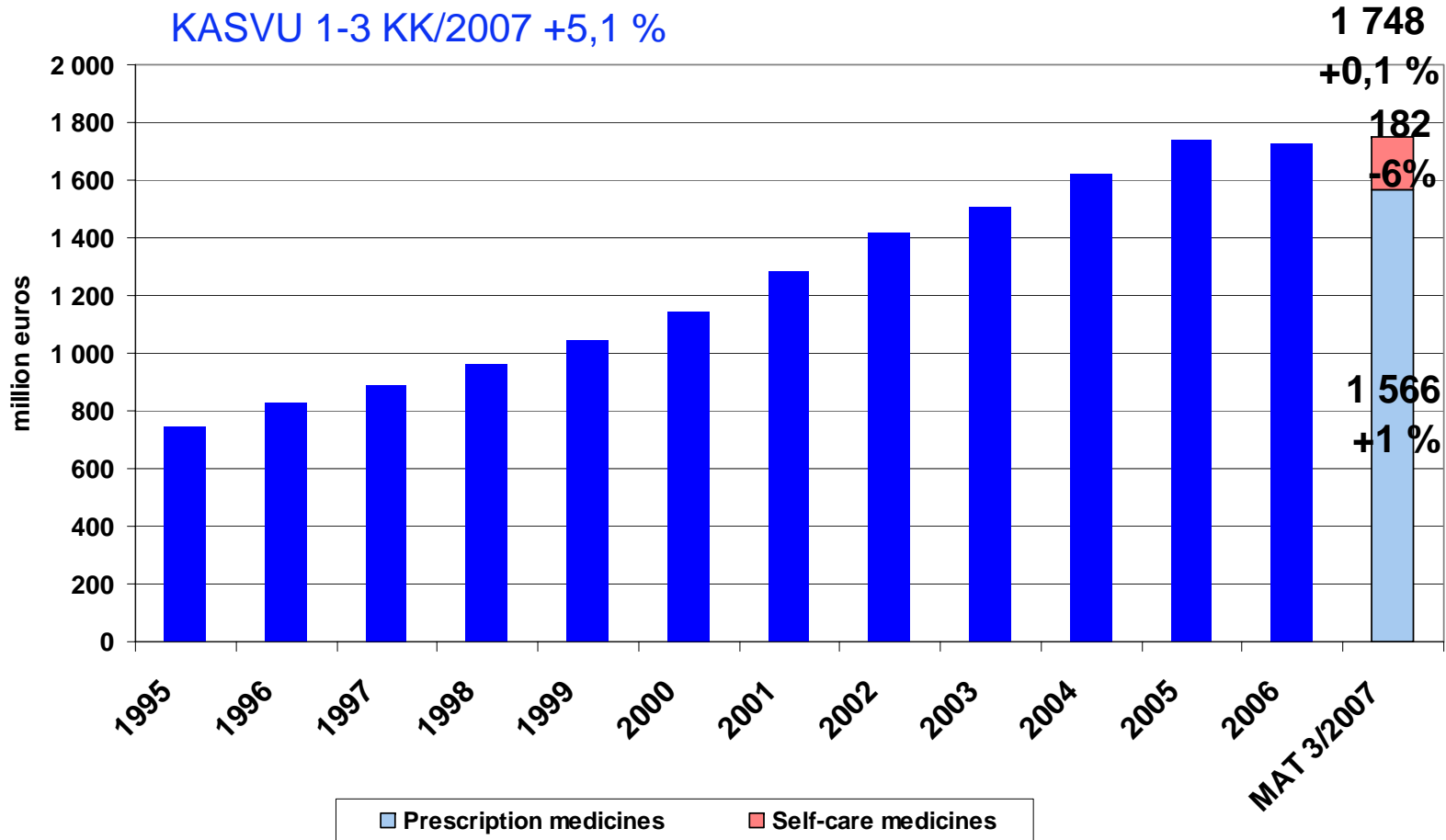
Vuorineuvos Jukka Viinanen

- **Lääkemyynnin ja lääkkeiden korvausmenojen kehitys**
- **Korvausmenojen kasvun hallinnan välttämättömyys ja keinot**
- **Korvausjärjestelmän uudistustarpeista**
- **Orion**

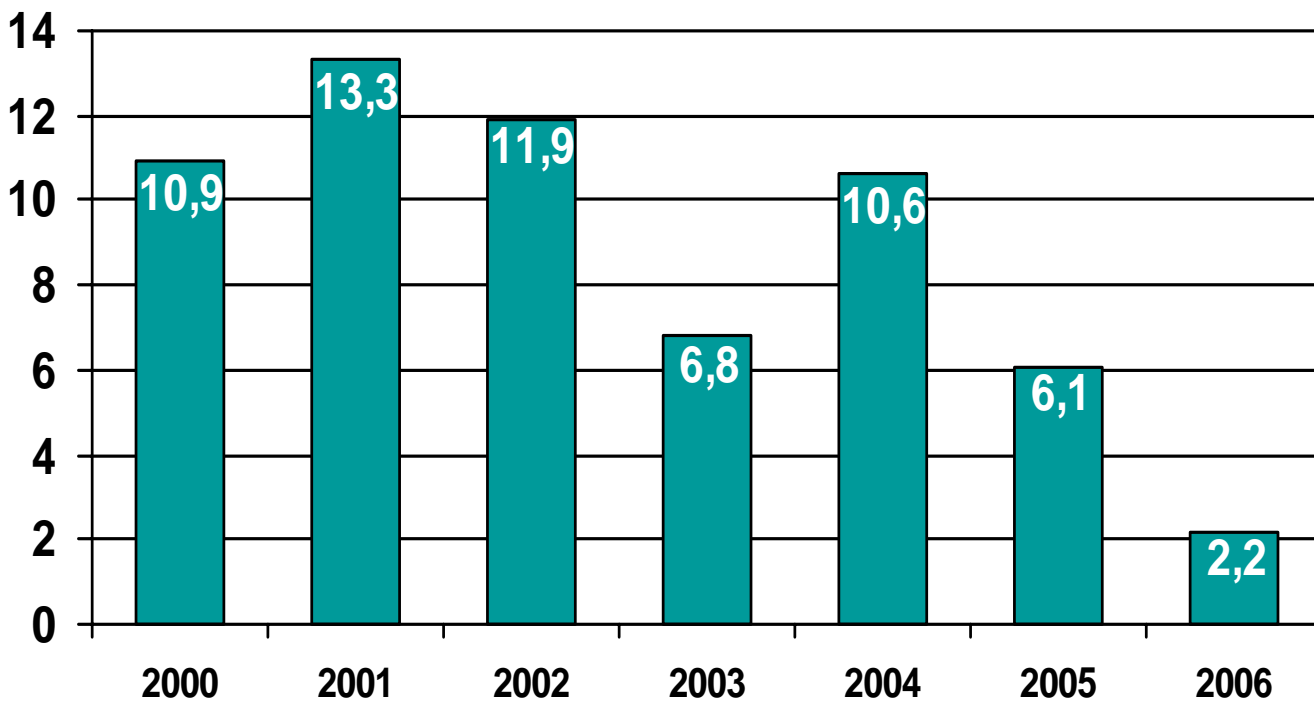
# Lääkemyynnin kasvutrendi

KASVU 12 KK/ 2006 -0,8 %

KASVU 1-3 KK/2007 +5,1 %



## KELAn lääkekorvausmenojen kasvu vuosina 2000-2006 (% , nimellinen kasvu).



Lähde: Kela

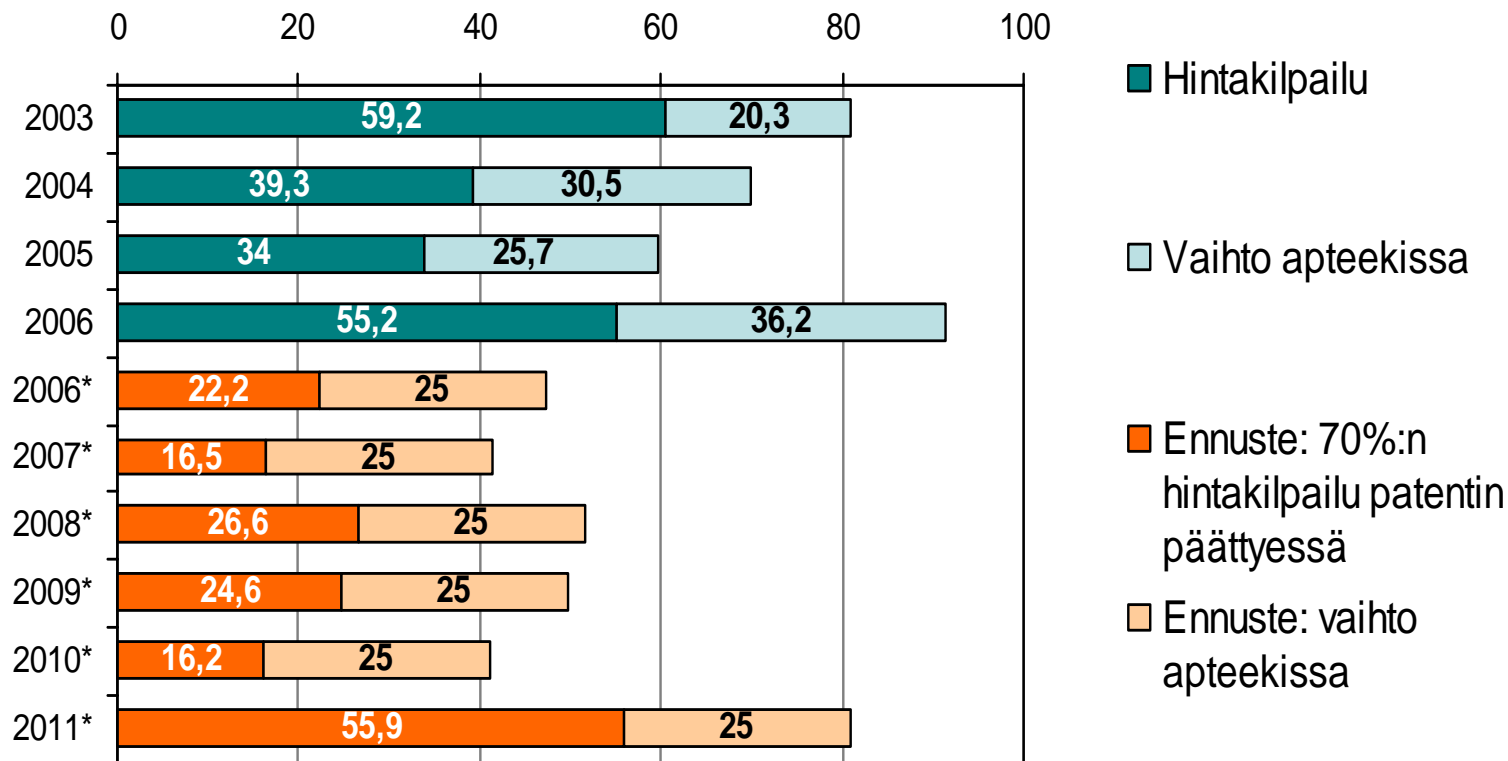
# Kasvun hallinnan välttämättömyys

- Uusia innovaatioita harvoin markkinoille ja niiden kehittämiskustannukset mittavassa kasvussa
- Vanhenevan väestön jatkuvasti kasvavat tarpeet
- Maksajatahon rajalliset mahdollisuudet kattaa nousevat kustannukset
- Tavoite; vuotuiset kustannukset eivät kasva yli 5%/vuosi

# *Kasvun hallinta/toimenpiteitä*

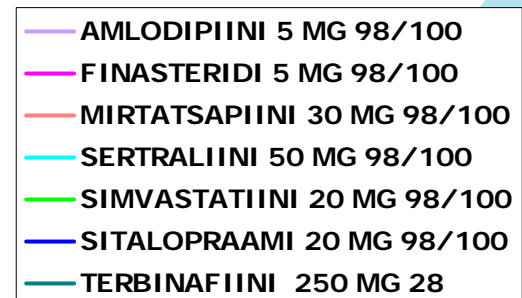
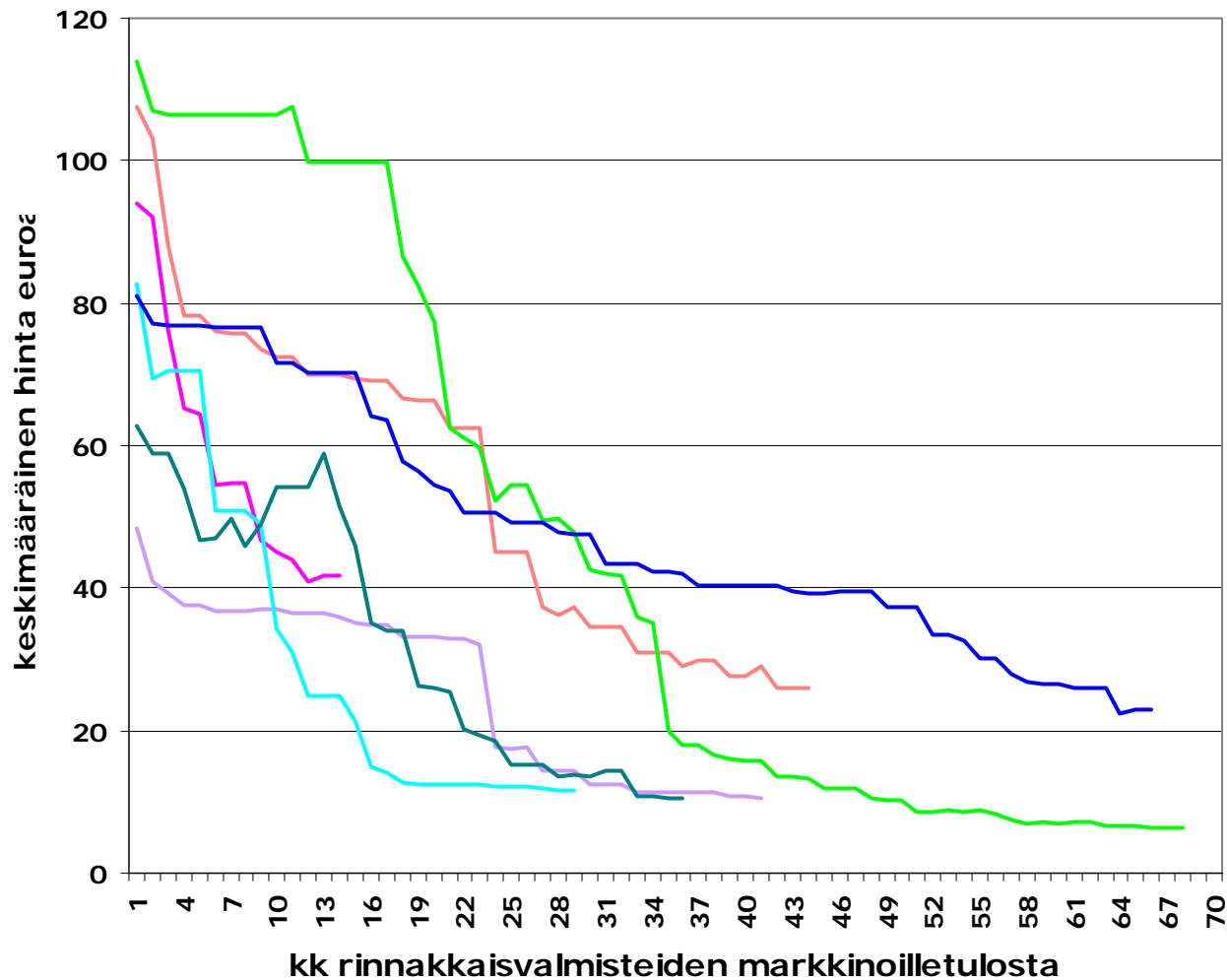
- **Lääkevaihto (2003) ja hintakilpailu vaihtokelpoisissa lääkkeissä**
- **Lääkevaihdon laajeneminen (2006)**
  
- **Määräaikainen hinnantarkistus**
  
- **5 % hinnanleikkaus**
  
- **Hilan toiminta;**
  - LÄÄKEMÄÄRÄÄMISEN OHJAUS ; ENSIMMÄISET TUOTTEET STATIINIT
  - HINTA-HAKEMUKSESSA ARVIOIDUN MYYNTIENNUSTEEN YLITYS / HINNAN LAKKAUTUS
  - DELEGOINTIPÄÄTÖS, ENSIMMÄINEN GENEERINEN VALMISTE -40%

## Lääkevaihdon toteutuneet ja ennustetut säästöt (milj. euroa, VMH + alv)



Lähde: Lääketeollisuus ry

## Geneeristen valmisteiden myydyimmän pakkauskoon hinnan kehitys rinnakkaisvalmisteiden markkinoilletulosta alkaen



# Sosiaali- ja terveysministeriö asetti 12. päivänä kesäkuuta 2006 työryhmän selvittämään viitehintajärjestelmää

- **TEHTÄVÄT**

- SELVITTÄÄ MILLAINEN VIITEHINTAJÄRJESTELMÄ VOISI SOVELTUA Suomeen
- selvittää mitä muutoksia VH järjestelmään siirtyminen edellyttäisi nykyiseen korvausjärjestelmään
- selvittää miten VH:n siirtyminen vaikuttaisi lääkkeen korvattavuuden- ja hinnanvahvistamismenettelyyn
- arvioida viitehintajärjestelmään siirtymisen vaikutukset korvauskustannuksiin sekä potilaiden maksuosuuteen

# Miksi ei viitehintajärjestelmää

- **Lääkevaihto on toteuttanut jo säästöt**
- **Lääkemarkkinoiden kasvu hidastunut**
- **Viitehinnalla ei saavuteta oleellisia säästöjä enää, max 25 mill €**
- **Viitehintajärjestelmä lisää potilaiden maksuosuutta ja vähentää potilaiden tasa-arvoisuutta terveydenhuollossa**
- **Viitehinta tuo lisää monimutkaisuutta järjestelmään ja kangistaa kilpailua**
- **Jos/kun otetaan käyttöön, tulee muita mekanismeja putkeen**

# Lääkekorvausjärjestelmän uudistaminen

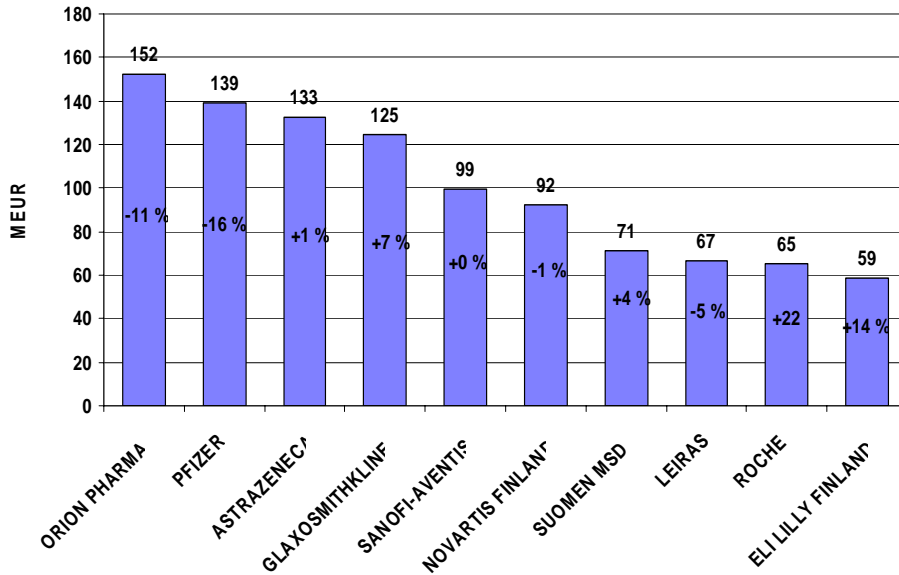
- Uudistamisen valmistelu puhtaalta pöydältä
- Kattava ja potilaille tasa-arvoinen
- Kaikkien toimijoiden vastuullisuutta korostava
  - lääkärit !
  - lääketeollisuus
- Uudet teknologiat palvelemaan järjestelmää

-----

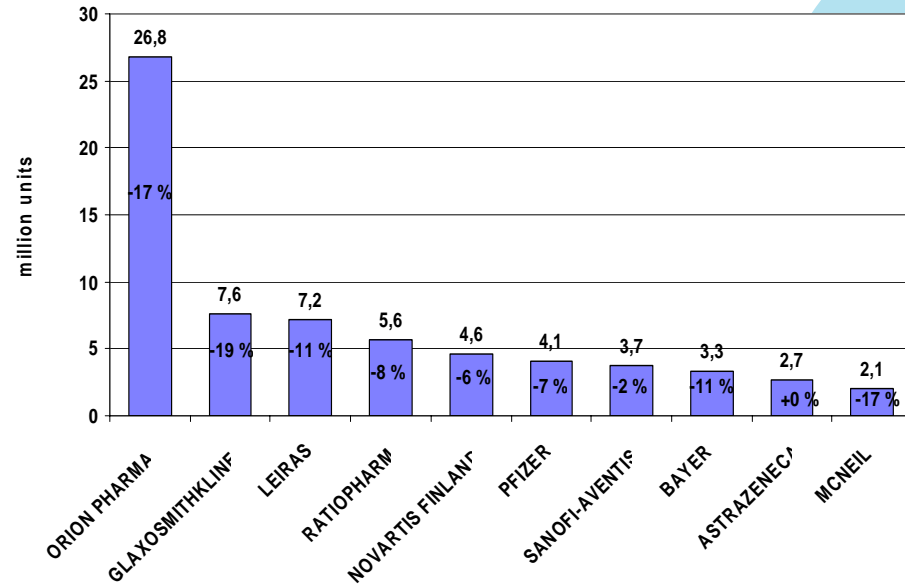
- laajapohjainen valmistelu

# Suurimmat markkinoijat Suomen lääkemarkkinoilla 2006

## Euroina



## Kappaleina



# Orion Oyj on Avainlippuyritys – keskeiset perusteet

- pitkäjänteinen toiminta terveydenhuollon keskeisenä toimijana
- suomalainen omistajuus
- henkilöstö 3,100, Suomessa 2,600
- tutkimusinvestoinnit n. 15% liikevaihdosta
- tutkimustehtävissä työskentelee n. 750 henkilöä
- tuotantolaitokset Suomessa
- liikevaihto 650 milj €, 2/3 viennistä
- suurin lääkkeiden toimittaja Suomessa, joka 3. pakkaus orionilainen
- vakavarainen yritys, Orion maksoi veroja 53 milj. € viime vuonna



**HYVINVOINTIA RAKENTAMASSA  
JO VUODESTA 1917**